

ÍNDICE

<i>Prólogo</i>	17
----------------------	----

CAPÍTULO I

INTRODUCCIÓN

1. Importancia práctica	23
2. Metodología de este trabajo	28
3. Conflictos jurídicos internacionales y normas uniformes	29
3.1. El caso internacional y el método del derecho internacional privado	29
3.1.1. La internacionalidad del caso y sus consecuencias	29
3.1.2. El método del derecho internacional privado	30
3.2. Inconveniencia de aplicar sin más el derecho local a los casos con elementos extranjeros	32
3.3. Exclusión del derecho local	34
3.4. Imposibilidad de aplicar en paralelo la norma uniforme y el derecho local	36
3.5. Conclusión: autonomía y distinción de las soluciones jurídicas internacionales	39

CAPÍTULO II

HERRAMIENTAS DE INTERPRETACIÓN Y VALORACIÓN

1. Sistema de aplicación e interpretación de la Convención	41
--	----

1.1. La pirámide normativa de la CISG (análisis vertical)	42
1.1.1. ¿De qué se habla cuando se habla de “usos y costumbres internacionales”?	44
1.2. La interpretación dentro del ámbito de la CISG (plano horizontal)	49
1.2.1. La cuestión de las lagunas	49
1.2.2. ¿Cómo cubrir las lagunas?	53
1.3. El juego de la autonomía de la voluntad	56
2. ¿Son aplicables a la interpretación de la CISG en lo concerniente al art. 25 los principios de Unidroit?	59
3. Valor de los antecedentes jurisprudenciales extranjeros	61
4. Conclusiones	65

CAPÍTULO III

TEORÍAS Y CONSECUENCIAS JURÍDICAS

1. El incumplimiento y sus consecuencias en la CISG	67
2. Teorías acerca del incumplimiento esencial	70
2.1. Teorías negativas de sentido del art. 25 de la CISG	70
2.2. Interpretaciones meramente literales	75
2.3. Teorías subjetivas	76
2.4. Teorías objetivas	78
2.5. Teorías basadas en el incumplimiento de obligaciones esenciales	82
2.6. Conclusiones	83

CAPÍTULO IV

HIPÓTESIS DE ESTE TRABAJO

1. Enunciación de los postulados	85
2. Fundamentos de la hipótesis	87

2.1. Fundamentos del criterio	87
2.1.1. El criterio en la letra del art. 25 de la CISG	87
2.1.2. El criterio en los Documentos Oficiales de la Conferencia de las Naciones Unidas sobre los contratos de compraventa	93
2.1.3. El criterio en la doctrina	97
2.1.4. El criterio en la jurisprudencia	98
2.1.5. Conclusiones. El criterio en la interpretación sistemática de la CISG ...	99
2.2. Fundamentos de la regla para medir	100
2.2.1. En la interpretación sistemática de los arts. 25 y 74 de la CISG	101
2.2.2. En los antecedentes de la Convención	102
2.2.3. En la jurisprudencia	102
2.2.4. Conclusiones	103
2.3. El fundamento de la medida	104
2.3.1. Lineamientos básicos del art. 74 de la CISG	104
2.3.2. El incumplimiento nimio	106
2.3.3. El simple incumplimiento	107
2.3.4. Incumplimiento esencial	108
2.3.5. A modo de resumen	111
2.4. Limitación subjetiva	111
2.4.1. En la letra del art. 25 de la CISG ...	111
2.4.1. En la historia de la CISG	113
2.4.2. En la doctrina	114
2.4.3. Conclusiones	114
2.5. Excepción: circunstancias especialísimas del caso	115
3. La cuestión de la carga de la prueba	117

CAPÍTULO V

CASUÍSTICA

1. Introducción	121
-----------------------	-----

2. Criterios de clasificación	122
2.1. Temporal	122
2.1.1. Pequeña demora en la entrega	122
2.1.2. Entrega tardía	123
2.1.3. El plazo considerado como cláusula esencial	125
2.1.4. Entrega tardía de muestras	127
2.1.5. Entrega anticipada de la mercadería	128
2.1.6. Demora en el pago	128
2.1.7. Conclusiones	129
2.2. Espacial	130
2.2.1. Conclusión	132
2.3. Cuantitativa	132
2.3.1. Falta de entrega de la mercadería ..	132
2.3.2. Falta de pago de las mercaderías ..	134
2.3.3. Falta de recepción de la mercadería .	135
2.3.4. Conclusiones	135
2.4. Cualitativa	136
2.4.1. Falta de conformidad con lo pactado .	136
2.4.2. Imposibilidad de remediar el incum- plimiento	137
2.4.3. Mercaderías inútiles	138
2.4.4. Mercaderías invendibles	140
2.4.5. Entrega de un <i>aliud</i>	141
2.4.6. Porcentaje defectuoso comparado con el valor de la operación	144
2.4.7. Necesidad de reparaciones	146
2.4.8. Faltas en el asesoramiento técnico .	146
2.4.9. Conclusiones	147
2.5. Cuestiones relacionadas a la compraventa .	149
2.5.1. Violación de cláusulas de exclusividad	149
2.5.2. Violación a la normativa administra- tiva del país del comprador	151
2.5.3. Documentación relativa a la merca- dería	152

2.5.4. Declaración de insolvencia (concurso, quiebra o instituto falencial funcionalmente similar) de una de las partes .	153
2.5.5. Conclusiones	154
2.6. Volitiva	154
2.6.1. Conclusiones	156
2.7. ¿Existe alguna diferencia sustancial que justifique un tratamiento diferente del mercado de <i>commodities</i> ?	157
3. Conclusiones del capítulo	159

CAPÍTULO VI

CONCLUSIONES

.....	163
<i>Referencias jurisprudenciales</i>	165